

ACUVUE Account Manager

Requisition ID - 2005845894W

Außendienstmitarbeiter JnJ Vision Care Gebiet Ostschweiz / Tessin

Arbeitsplatzbeschreibung

Uns verbindet die Leidenschaft für unsere Mitmenschen: für Kunden, Patienten, die Gesellschaft, füreinander. Als eines der größten Gesundheitsunternehmen der Welt suchen wir Persönlichkeiten, die mit uns Großes bewirken wollen – das Wohlbefinden und die Gesundheit von Menschen weltweit und in Deutschland zu verbessern. Wir schätzen Charakterköpfe mit Teamgeist, die Verantwortung übernehmen und mit uns innovative Produkte und Services entwickeln. Dafür bieten wir ein modernes, flexibles Arbeitsumfeld und unzählige Karrierewege in unserem internationalen Netzwerk. Johnson & Johnson Vision Care ist ein Geschäftsbereich der Johnson & Johnson AG in Zug. Wir sind weltweit führender Hersteller von Kontaktlinsen und Kontaktlinsenzubehörmitteln. Bereits 1988 revolutionierte Johnson & Johnson Vision Care den Kontaktlinsenmarkt mit der Einführung von ACUVUE®, der ersten Austausch-Kontaktlinse. 1995 folgte die erfolgreiche Einführung von 1-DAY ACUVUE®, der weltweit ersten Ein-Tages-Kontaktlinse. In den letzten Jahren wurde das Sortiment um zahlreiche innovative Produkte im Premium-Segment erweitert, so dass mittlerweile nahezu jede Fehlsichtigkeit mit ACUVUE®-Kontaktlinsen korrigiert werden kann. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort eine/n Außendienstmitarbeiter Vision Care für das Gebiet Ostschweiz / Tessin.

Aufgaben:

- Vermarktung des ACUVUE® Produkt-Portfolios
- Partnerschaftliche Zusammenarbeit mit unseren Kunden (hauptsächlich Augenoptikern) im Gebiet sowie Neukundengewinnung
- Gemeinsamer Ausbau des Marktanteils und Umsatzsteigerung in Zusammenarbeit mit den Kunden
- Umsetzen der Markenstrategie des Unternehmens im zugewiesenen Kundensegment
- Organisation und Durchführung von Schulungen, Präsentationen und Kundenveranstaltungen
- Budgetverantwortung und Durchführung von Gebietsanalysen
- Regelmäßiges Reporting und Forecasting

Qualifikationen:

Sie bringen die Motivation mit, sich weiter in einem dynamischen Umfeld zu entwickeln und sehen Herausforderungen als Möglichkeit zu wachsen – wir unterstützen Sie dabei!

- Ein erfolgreich abgeschlossenes Studium oder eine Ausbildung im Bereich der Augenoptik ist ein Vorteil jedoch kein Muss
- Erste Erfahrungen im Vertrieb sind wünschenswert
- Analytische und zielorientierte Vorgehensweise
- Ausgeprägte Kontakt- und Kommunikationsstärke
- Starke Kundenorientierung und Verhandlungsgeschick
- Organisations- und Planungstalent
- Hohe Einsatz-, Verantwortungs- und Lernbereitschaft
- Freude an der Arbeit in einem motivierten und dynamischen Team
- Sehr gute und verhandlungssichere Deutsch- und Italienisch - Kenntnisse
- Gute Englisch- und MS Office-Kenntnisse

Unser Angebot:

- Ein spannendes Unternehmensumfeld mit nationalen und internationalen Entwicklungschancen
 - Interessante Marktdynamik, Wachstumsausrichtung und mehrere Neuprodukt-Einführungen
 - Firmenwagen inkl. unbegrenzter Privatnutzung
 - Betriebliche Altersvorsorge
 - Reizvolles Provisionsmodell und überdurchschnittliche Vergütung
- Die Förderung und Entwicklung unserer Mitarbeiter/innen sind zentrale Werte unserer Unternehmenskultur. Menschen, die in einem internationalen Unternehmen ihre Potenziale entfalten und an ihren Aufgaben wachsen möchten, finden bei uns beste Voraussetzungen. Neben der intensiven Einarbeitung und der bedarfsgerechten Weiterbildung sind hervorragende Entwicklungsmöglichkeiten – national und international – sowie eine attraktive Vergütung und überdurchschnittliche Sozialleistungen wichtige Elemente für unsere Mitarbeiter. Darüber hinaus ist unser Konzern gekennzeichnet durch nachwuchs- und karrierefördernde Maßnahmen im Einklang mit Familie und Beruf.

E-Mail: mvidevic@ITS.JNJ.com

Primary Location

Switzerland-Zug-Zug-

Organization

Johnson & Johnson AG Switzerland (8550)